

Е-Визы: специальные для инвесторов визы.

Вопрос: Возможно ли получить визу в США, не делая инвестицию в размере 1 млн долларов и больше? Что если я хочу открыть небольшой бизнес – как я могу остаться здесь, чтобы вести свой бизнес?

Ответ: На сегодняшний день, когда становится все труднее получить визу в США, есть виза, выдаваемая инвесторам из определенных стран, с которыми США имеет торговое соглашение. Это E-1 (торговый договор) и E-2 (договор на основе инвестиции). Если у данной страны есть надлежащий договор с США, то граждане этой страны могут приехать в США с целью организации и развития финансовых операций на предприятии (E-2) или с целью проведения торговли (E-1).

Претендент на E-2 визу должен показать государству факт того, что он сделал инвестицию или находится в процессе инвестирования “достаточной” суммы капитала. Точное значение “достаточной” суммы не определено, но обычно считается, что сумма меньше чем 100.000 долларов слишком маленькая для определения “достаточной” суммы. Под “достаточной” подразумевается достаточная сумма денежного капитала, чтобы показать финансовое обязательство инвестора перед предприятием, а также вероятность успеха предприятия.

“Надежность” капитала будет зависеть от того, сколько будет необходимо капитала для того, чтобы открыть бизнес в определенной области. Например, расходы на открытие торгового предприятия окнами, получившего право (франшизу) на торговлю продукцией под торговой маркой другого предприятия вероятно будут меньше чем расходы на открытие авиакомпании. Необходимая сумма инвестиции для получения этой визы будет меньше, если для открытия вашего бизнеса потребуется меньше капитала.

Подающий на эту визу должен “рисковать” своей инвестицией. Это значит, что допускается тот факт, что возможна потеря капитала в случае неудачной инвестиции. Предприятие должно быть прибыльным.

Подающий на визу может быть как владельцем предприятия, так и одним из его сотрудников. Владелец и гражданин той страны, с которой заключен контракт с США, должен показать, что он управляет предприятием, владея по крайней мере 50% предприятия. Владелец также должен вести контроль за оперативной деятельностью предприятия.

В случае E-1 визы (торговый договор) сделка, заключенная подающим на визу, должна быть между США и страной, гражданином которой он является. С практической точки зрения это значит, что сделка с США, заключенная подающим на визу, должна быть больше 50% объема международной торговли.

В случае E-1 и E-2 визы если подающий не является инвестором или трейдером (торговцем), он должен занимать исполнительную должность руководителя или супервайзера на данном предприятии или обладать высокоспециализированными и важными навыками для проведения различных операций на предприятии. Степень бакалавра это плюс, но не обязательна. В целом менеджеры или занимающие высокие профессиональные должности компании отвечают требованиям E визы.

Если подающий на E-визу находится вне США ,то он(она) может подать на эту визу в консульстве. Отправлять Анкету в Иммиграционную Службу не обязательно, что также относится к другим визам. Если подающий находится в США , он(она) может менять статус, не покидая США.

На сегодняшний день в Центральной и Восточной Европе граждане Эстонии, Латвии, Хорватии, Словении, Македонии и Югославии отвечают требованиям получения обеих виз E-1 (торговый договор) и E-2 (договор на основе инвестиции).

Граждане Польши, Чехии, Словакии, Украины, Казахстана, Киргизстана, Литвы, Молдавии, Румынии, Грузии, Армении и Азейбарджана могут получить только E-2 визу.

К сожалению, граждане Беларуси и России не могут получить ни одну из этих виз.

КРИСТОФЕР А. КЕРОСКИ - владелец юридической фирмы KEROSKY & ASSOCIATES является практикующий адвокатом с 1984. Он был признан одним из лучших иммиграционных адвокатов в Северной Калифорнии в течение прошлых пяти лет Сан-Франциском журналом “Лучшие Адвокаты,” выпуски 2006-2010. Он закончил юридическую школу Беркли университета Калифорнии и работал консуом в Американском Министерства Юстиции в Вашингтоне округ Колумбия. В течение 20 лет его офис успешно работает в Сан-Франциско, и недавно он также открыл офисы в Санта Розе и Напе. Для дополнительной информации посетите наш сайт: www.youradvocate.net. Звоните по телефонам в (415) 777-4445 (Сан-Франциско), (916) 349-2900 (Сакраменто) или (707) 433-2060 (Санта Роза и Напа).